保坂係長と志保さんの

めざせ！「損害保険トータルプランナー」への道〈84〉

企画・損保協会

http://www.sonpo-dairiten.jp/

損害保険トータルプランナーの飯田明さんに聞く

トータルプランナーを認定取得するメリットとは？

保坂係長は△△代理店入社16年目の営業係長。この日は部下の志保さんと、△△代理店の営業社員にトータルプランナーの魅力を伝えるため、昨年度に「損害保険トータルプランナー」の認定を取得したサンツクバ株式会社の飯田明さんに、インタビュー取材した。

保坂・志保　こんにちは！

本日は、トータルプランナーの認定を取得する中で得られたことやメリットなどをお聞かせください！

飯田　こんにちは！

よろしくお願いします。

保坂　早速ですが、飯田さんはどのようなきっかけで、コンサルティングコース教育プログラムの受講を決められたのですか？

飯田　はじめは保険会社から案内があって、代理店の中で私を含め何人か試しに受けてみようということになりました。

志保　なるほど。実際に受講してみて、全体的にどのような印象でしたか？

飯田　募集人資格の最高峰ということで、最初は身構えていましたが、受講してみると非常にためになる内容で、現場でのトークスキルや事故時対応などを総合的に学ぶことができました。

志保　コンサルティングコース教育プログラムでは年2回のセミナーがありますが、こちらはいかがでしたか？

飯田　このセミナーがとっても良くて！　講義の内容はもちろん、普段は他の代理店の方とお話をする機会がなかなかないので、とても刺激的でした。私たちにとってあたり前のことが、他の代理店ではそうではなかったり…交流を持つことができたことは本当に良かったです。

保坂　おれも早くセミナーを受けたくなってきた…！　セミナーの内容についてもっともっと聞かせてください！

（次回に続く）

飯田（いいだ）　明（あきら）　さん

過去の掲載記事はコチラ↓